**Reglas de negocio explicitas:**

* Un empleado que falte más de 3 veces en un mes será sancionado con una amonestación por escrito que quedará registrada en su expediente.
* Después de 2 amonestaciones en un periodo menor a 3 meses el empleado puede ser despedido.
* Cada supervisor de departamento debe llevar un control de cada uno de sus empleados supervisados.
* Cada viernes el supervisor se reúne con su grupo de trabajo para que puedan revisar las inasistencias y acordar cualquier actividad referida a su trabajo.
* La minuta de estas reuniones debe quedar registrada y se le puede hacer un seguimiento en cualquier momento.
* el Gerente Técnico y el Gerente de Planta pueden consultar tanto los expedientes individuales como las minutas de las reuniones.
* Los supervisores que tengan los grupos de empleados con asistencias mayores al 99% del mes anterior recibirán un bono adicional de 15% de su salario base en su próximo mes de salario.
* Un empleado que no haya faltado a su trabajo en todo el año recibe el 31 de diciembre de ese año un bono equivalente a 5 meses de su salario base.
* Los empleados deben ser mayores de 21 años, bachilleres al menos.
* Para ser gerente deben tener más de 35 años y ser ingenieros químicos, mecánicos, de producción, industriales o geólogos.
* La fábrica trabaja de lunes a sábado – lunes a viernes de 8:00 am a 5:00 pm; sábado de 7:00 am a 12 m, no trabajan 24, 25, 31 de diciembre, 1 de enero, 1 de mayo.
* Departamento de hornos:
  + El departamento de hornos trabaja 7x24.
  + Los empleados tienen 3 turnos.
  + Un hornero debe tener un intervalo de un mes antes de hacer turno nocturno nuevamente.
  + Los horarios de los turnos son: 7:00 am a 3:00 pm turno I; 3:00 pm a 11:00 pm turno II; 11:00 pm a 7:00 am turno III.
  + Un hornero no puede abandonar su puesto de trabajo hasta que no llegue el siguiente, es importante saber para un empleado particular cuántas veces llegó atrasado y qué horneros hicieron más tiempo extra por retrasos de los demás.
* Tanto para la línea familiar como para la institucional se pueden vender las piezas individuales o vajillas completas.
* De cada pieza se debe tener su ficha detallada y el precio actual para la venta.
* Una vajilla se debe tener las especificaciones de las piezas que la componen, para cuantas personas es y su precio actual (los precios varían cada 3 meses de acuerdo al índice de inflación – si aumenta la inflación aumenta el precio si baja el índice de inflación se bajan los precios – esto aplica para todas las piezas de manera uniforme).
* Las piezas de exportación tienen sus precios en bolívares y dólares americanos.
* Los precios de un juego o vajilla tienen una rebaja del 25% de lo que sería el total de los precios individuales de las piezas que los componen.